

Go Export

Participez à un programme qui allie
séances collectives, conseil, accompagnement individuel et suivi,
partage d'expériences et ateliers techniques



Réussissez votre développement à l'international :

7,5 JOURS, dont 1 jour de séminaire d'échange
6,5 jours de conseil et d'accompagnement individuel
En option : 2 jours d'ateliers techniques

POUR :

- Structurer et redéployer votre démarche internationale,
- Connaître les règles de base pour envisager votre développement international,
- Définir vos marchés prioritaires d'aujourd'hui et de demain
- Avoir les clés pour adapter votre développement à la nouvelle donne
- Ecrire votre plan d'actions à court et moyen terme
- Arrêter votre budget
- Lancer vos demandes de financement
- Démarrer votre démarche
- Maîtriser les résultats opérationnels de votre plan d'actions sur 12 mois

DEROULEMENT DU PROGRAMME :

- 1 demi-journée collective de séminaire d'ouverture
- 1 demi-journée individuelle pour déterminer votre besoin spécifique
- 8 demi-journées individuelles de diagnostic export et l'élaboration du Business Plan
- 1 demi-journée collective de séminaire pour présenter votre projet
- 4 demi-journées individuelles pour suivre l'avancement de votre plan d'actions et la réalisation de vos objectifs
- En option : 2 ateliers techniques d'une journée sur des thématiques incontournables à l'export

Cette prestation s'adresse aux entreprises éligibles à [Ambition PME](#)

Prix : 2 500 € HT (3 000 € TTC) tenant compte d'une subvention à hauteur de 65 % de la Région Auvergne-Rhône-Alpes